

新たな求人フォームの確立とフォーマル販売の魅力を発信 フォーマルアドバイザー 求人サイト開設のお知らせ

レディスフォーマルウェアの株式会社東京ソワール(本社:東京都港区、代表取締役社長:村越眞二、以下東京ソワール)は、フォーマル専任販売員(フォーマルアドバイザー)の求人サイトを新たに開設しますのでその概要をお知らせいたします。

■ フォーマルアドバイザー 特設求人サイト概要

公開日 : 2020年7月1日(水) 9:30

求人サイトURL : <https://soir-job.net>



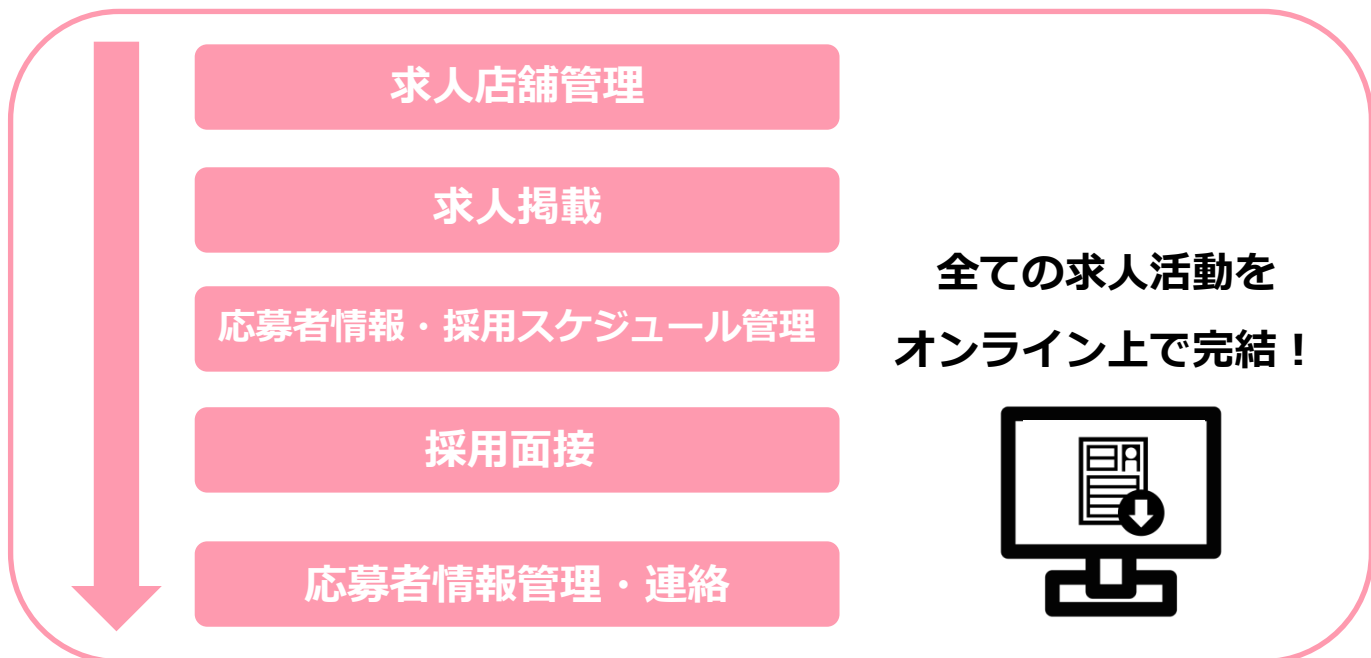
特設サイトイメージ

■ サイト開設の背景

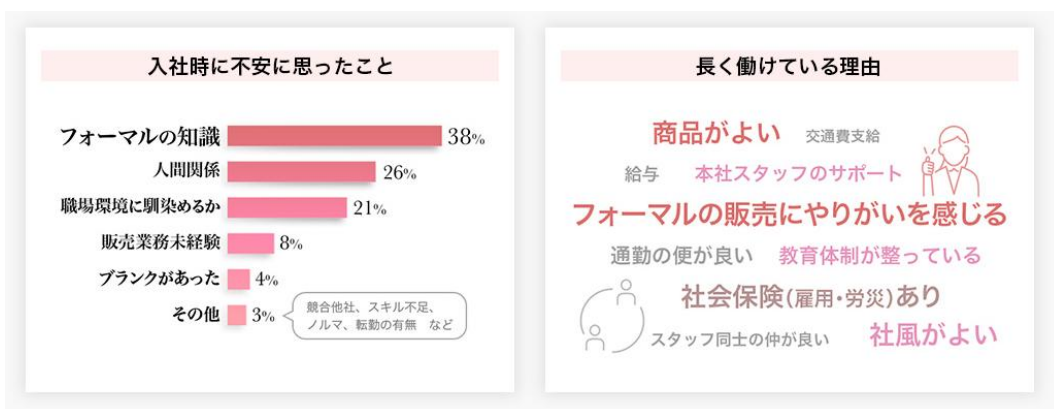
弊社ではかねてより、フォーマル売場における専任販売員「フォーマルアドバイザー」の採用を自社内で行っており、全国で求人活動を行うにあたり「採用フォームの効率化」と「採用者への創業精神の伝達とフォーマル文化の啓蒙活動、教育体制の更なる強化」を目指しておりました。

この度、弊社内にプラットフォームを構築することで応募者の利便性を高めるワンランク上の採用活動を実現するべく、販売員に特化した求人サイトの開設に至りました。

■サイトの開設による採用メリット



- ①情報掲載から面接まで、今まで個別のツールを使用していた一連の採用活動をサイト上で一元化。
 - ②SNSと連動し採用に関する連絡や面接をオンライン上で完結できるようになり、応募者に対しこれまで以上に迅速な対応を行うことが出来ます。
 - ③サイト上では勤務先である「百貨店」「量販店」「直営店(formforma・レンタルドレス)」の仕事内容を紹介。勤務後の姿が想像しやすくなる情報を掲載することで、応募時の不安を取り除きます。
(※8月より順次公開予定)
- 特設サイト公開に伴い、弊社フォーマルアドバイザー350名にアンケートを実施。
入社時の不安ややりがい等、勤務者の生の声を掲載しフォーマルアドバイザーとして働く魅力を発信します。



- ④ご希望の勤務地や職種が見つからず今すぐ勤務が出来ない方のために「ソワールクラブ登録制度」を開設。情報を登録いただくことで、ご希望条件にマッチする仕事があった際に弊社よりご案内をいたします。

以上により、スムーズな求人活動と採用強化を同時に行います。

この度の特設サイト公開により、求職者と深く繋がる関係を構築すると共に弊社の企業価値の一つである「専門性が高くきめ細やかな接客・商品提案を行うフォーマルアドバイザー」の更なるスキルアップと教育強化を行い、お客様へより良いフォーマルライフをご提案いたします。